

Qui sommes-nous ?

Nouvelle agence de formation, On train réinvente la formation professionnelle en proposant des trainings uniques, pour rendre les marques indépendantes et efficaces face aux nouveaux métiers du marketing technologique.

Lancée en 2018 par deux anciens consultants en marketing digital chez 55, On train accompagne aujourd'hui plus de 50 entreprises, startups comme grands comptes, dans leur digitalisation.

Concrètement, On train réinvente le monde de la formation par trois aspects :

En supprimant les catalogues de formation, pour ne créer que des programmes pédagogiques sur mesure, en organisant toujours des trainings avec des experts en poste dans les meilleurs groupes et startups tech (Google, Facebook, Qonto, Stuart...), en simplifiant l'organisation et le suivi de formations via une plateforme unique (espace entreprise, espace formateurs).

Descriptif du poste

Contexte : Rattaché(e) directement aux co-fondateurs, tu épauleras l'équipe dans la mise en place d'une stratégie de growth hacking efficace. Tu auras notamment pour objectif de faire grandir la base clients & prospects en mettant en place les dernières méthodes de growth hacking et sales automation. Tu auras également l'unique l'opportunité de nous aider à piloter une force commerciale externalisée de 2 freelancers dont un growth hacker. Tu auras également la chance de pouvoir participer aux trainings de ton choix et te former aux derniers outils et technos de l'écosystème digital !

Objectif : Contribuer au maintien de la forte croissance d'On train en faisant croître nos bases clients & prospects à l'aide des derniers outils de Growth hacking

Missions : Accompagner la croissance d'On train au travers des missions suivantes :

- Growth - Mettre en place les outils de Growth (Phantombuster, Prospect.in, etc.)
- Growth - Former l'équipe sales à l'utilisation des outils
- Growth - Lancer et piloter les campagnes de Growth de manière autonome
- Growth - Analyser, établir un bilan et faire des recommandations aux co-fondateurs
- Growth - Pilotage de la force commerciale externalisée (freelances) : call hebdo, suivi, reporting
- BizDev - Aider les co-fondateurs à construire une roadmap commerciale long terme
- BizDev - Réfléchir à une stratégie de fidélisation des clients existants

Profil recherché

- Tu connais les outils du Growth Hacker
- Tu es passionné par les nouvelles technologies, le digital et l'innovation
- Tu as une excellente communication orale et écrite
- Tu es rigoureux et structuré
- Tu es... autonome et débrouillard. La prise d'initiative ne te fait pas peur !
- Tu es persuasif et convaincant
- Tu es data-driven (esprit analytique)
- Tu as un vrai esprit entrepreneurial 
- Tu es curieux, débrouillard et passionné
- Tu es positif, et surtout souriant !

Conditions

- Des tickets restaurants
- Une carte de transport remboursée à 50%
- Des locaux en plein coeur de Paris, quartier Cadet
- Une équipe bienveillante et à taille humaine
- Une rémunération attrayante (et oui, on sait que vivre à Paris, ça coûte cher)
- Et surtout ... la participation aux training de ton choix !

Contactez-nous : guillaume@on-train.com